**FORMATO 05**

**FICHA DE PRESENTACIÓN DE PROPUESTAS PRODUCTIVAS DE**

**“CATEGORIA B”**

**1 DATOS GENERALES**

Nombre de la Propuesta Productiva

Monto Total de Inversión

Cofinanciamiento solicitado

**1.1 Denominación o Razón Social del Agente Económico Organizado (AEO)**

* 1. **Naturaleza del AEO**

Persona jurídica

Indicar tipo de persona jurídica

* 1. **Datos de la AEO**

Si es persona jurídica,

indicar número de RUC

* 1. **Ubicación de los AEO**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | |  | |
| Departamento |  |
|  | |
| Provincia |  |
|  | |
| Distrito |  |
|  | |
| Dirección |  |
|  | |
| Centro Poblado |  |
|  | |
| ¿El centro poblado pertenece a la capital del distrito? | | Si | No |
|  | |  |  |
| ¿El centro poblado es rural o urbano? | | Rural | Urbano |
|  | |  |  |
| Número de hogares que participan en el AEO | |  |  |
|  | |  |  |
| Años de experiencia del AEO | |  |  |

* 1. **Representante Legal de la Persona Jurídica**

Nombres y apellidos

Cargo

* 1. **Datos de la persona con quien debe efectuarse la comunicación.**

Nombres y Apellidos

Dirección exacta

Teléfono/Celular

Correo electrónico

* 1. **Participantes de los AEO**

a).Personas Jurídicas

Nuestra AEO está organizada por……..socios o asociados, de los cuales ….son hombres y …….son mujeres.

Adjuntar Padrón de asociados

**2 INFORMACIÓN BASICA DE LA PROPUESTA PRODUCTIVA**

**2.1 Descripción de la Propuesta: Nuestra propuesta consiste específicamente en:**

**2.2 Ubicación en la Cadena Produtiva:** La propuesta productivo interviene en las siguientes actividades.

Ubicación de la cadena productivo Marca Describir brevemente

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Producción |  |  |
| Post-producción |  |  |
| Transformación |  |  |
| Comercialización |  |  |

**2.3 Referencias de la Propuesta:** Nuestra propuesta productivo se respalda en otras experiencias exitosas ejecutadas a nivel local, regional o nacional (describir cuales sin diferenciar entre propias y ajenas):

1

2

3

4

**2.4 Experiencia:** La propuesta productivo contribuye a mejorar nuestro negocio, el cual viene funcionando desde:

|  |
| --- |
| Propuesta de Negocio Nuevo |
| El negocio tiene menos de 1 año de funcionamiento |
| El negocio tiene más de 1 año hasta 3 años de funcionamiento |
| El negocio tiene más de 5 años de funcionamiento |

* 1. **Nuestro Mercado Actual:** ¿A quién y donde venderemos? (solo organización con experiencia previa mayor a 1 año).
  2. **Nuestro Mercado Potencial:** ¿A quién y donde venderemos nuestro producto y/o servicio luego del cofinanciamiento solicitado?
  3. **Justificación del Cofinanciamiento:** Consideremos que el cofinanciamiento solicitado ayudara a reforzar los siguientes aspectos de nuestra producción y/o comercialización.

|  |
| --- |
| aspectos de nuestra producción y/o comercialización a reforzar |
| 1 |
| 2 |
| 3 |
| 4 |
| … |

* 1. **Mejoramiento del Producto o Servicio:** El financiamiento de la propuesta permitirá mejorar nuestro producto o servicio en los siguientes aspectos:

|  |
| --- |
| 1. |
| 2. |
| 3. |
| 4. |
| 5. |

* 1. **Asistencia Técnica y/o Capacitacion Requerida:** Nuestra AEO requiere asistencia técnica y/o capacitación en:

|  |  |
| --- | --- |
|  | Para mejorar el proceso de: |
| 1 |  |
| 2 |  |
| 3 |  |
| 4 |  |
| … |  |

* 1. **Generacion de Empleo:** ¿Cuántos nuevos empleos por año (temporales y/o permanentes) se esperarán generar al interior de nuestra propuesta productivo?

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Empleos | Descripción de los empleos | Año 0 | Año 1 | Año 2 | Año 3 |
| Temporales |  |  |  |  |  |
| Permanentes |  |  |  |  |  |
| Totales |  |  |  |  |  |
| Tasa de crecimiento acumulada del empleo totales entre el año 2 y el año 0 (en porcentajes)= |  |  |  |  |  |

* 1. **Resolucion de Problemas de Produccion y Comercializacion:** Dificultades en la producción y/o comercialización de nuestro productos y como planeamos solucionarlas.

|  |  |
| --- | --- |
| Dificultades | Solución encontrada |
| 1 |  |
| 2 |  |
| 3 |  |
| 4 |  |
| …. |  |

* 1. **Alianzas Estrategicas y Oportunidades de Negocio:** ¿La propuesta productivo a identificado alianzas estratégicas para la producción u oportunidades de negocios para la comercialización, probables o concretadas, instituciones u otras organizaciones.

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Descripción de la alianza estratégica u oportunidad de negocio | Finalidad | Empresa u organización | Características de la empresa u organización | La alianza u oportunidad ¿Es probable o concreta\*? |
| 1 |  |  |  |  |
| 2 |  |  |  |  |
| 3 |  |  |  |  |
| **4** |  |  |  |  |
| .. |  |  |  |  |

\* Anexo documentos sustentatorios si es concreta

1. **INGRESOS**

**3.1 Detalle usted el flujo de ingresos y las razones que justifican el mismo**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| CONCEPTO | Año 0 | Año 1 | Año 2 | Año 3 | Año 4 | Año 5 |
| ( A ) INGRESOS TOTALES |  |  |  |  |  |  |
| A. 1 Ingresos por venta |  |  |  |  |  |  |
| A.1.1 Unidades Totales Vendidas |  |  |  |  |  |  |
| \*\* Numero de clientes meta |  |  |  |  |  |  |
| \*\* Numero de unidades vendidas por cliente |  |  |  |  |  |  |
| A.1.2 Precio promedio |  |  |  |  |  |  |
| A. 2 Otros Ingresos |  |  |  |  |  |  |

Referencias:

(\*) En el caso de ser varios productos, sumar el total

\*Unidades vendidas totales= Número de clientes meta\*Promedio unidades por cliente

\*Ingresos por venta = \*A.1.1 \* A.1.2

**Justificación:**

1. **COFINANCIAMIENTO SOLICITADO**

**4.1 Realizar una estimación de la inversión inicial total, siguiendo el siguiente cuadro: Señale detalles importantes aparte**

Detalle del requerimiento de materiales, equipos, infraestructura, insumos de Propuesta Productiva.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **INVERSIÓN** | **Monto Financiado por los AEO (S/.)** | **Monto Financiado por el GR o GL(S/.)** | **Total Inversión**  **(S/.)** |
| **COMPONENTES** |  |  |  |
| Componente 1: Denominación x |  |  |  |
| Componente 2: |  |  |  |
| Componente 3: |  |  |  |
| Componente n: |  |  |  |
| **Total** |  |  |  |

1. **COSTOS DE OPERACIÓN**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **COSTOS DE OPERACIÓN** | **Año 1** | **Año 2** | **Año 3** | **Año 4** | **Año 5** |
| **1. Costos Indirectos** |  |  |  |  |  |
| **2. Costos Directos** |  |  |  |  |  |
| **3. Gastos de administración** |  |  |  |  |  |
| **4. Gastos de ventas** |  |  |  |  |  |
| **Total Costos de Operación** |  |  |  |  |  |

Comentario:

1. **FLUJO DE CAJA DE LA PROPUESTA PRODUCTIVA**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **FLUJO DE CAJA SIMPLIFICADO** | | | | | | |
| **CONCEPTO** | **AÑO 0** | **AÑO1** | **AÑO2** | **AÑO3** | **AÑO4** | **AÑO5** |
| (A) INGRESOS TOTALES |  |  |  |  |  |  |
| (B) EGRESOS TOTALES |  |  |  |  |  |  |
| **(C ) FLUJO DE CAJA ANTES DE IMPUESTOS** |  |  |  |  |  |  |

**Referencias:**

Flujo de caja año "t": (A)

Ingreso total año "t" - (B)

Egreso total año "t".

**Parámetros de evaluación:**

El periodo de evaluación podrá ser 5 años, dependiendo de la naturaleza del negocio La tasa de descuento privada aplicable al flujo de caja será el 10%.

**6.1 Calcular Costo Unitario y Costo Total**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **CONCEPTO** | **AÑO 0** | **AÑO1** | **AÑO2** | **AÑO3** | **AÑO4** | **AÑO5** |
| Costo Total Unitario |  |  |  |  |  |  |

**Referencias:**

Costo total Unitario= Egreso total año "t"/Unidades totales vendidas año "t".

* 1. **Calcular los indicadores financieros (VAN y TIR financiera) del proyecto, nivel de ventas, utilidades y capacidad de generación de fondos para repagar financiamiento.**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Valor actual neto (VAN) |  |  | | |
| Tasa Interna de Retorno (TIR) |  |
| Ventas en los próximos 5 años (S/.) |  |  |  |  |
| Utilidades en los próximos 5 años (S/.) |  |  |  |  |

* 1. **Determinar el nivel de ventas que permite cubrir los costos totales tantos fijos como variables (Punto de Equilibrio).**

**7 ANEXOS**

Incluir como anexos el estudio de propuesta productivo y precisiones de algunos puntos considerados en las fichas.